

INVITATION

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL DES ENTREPRISES

Faute de temps, de moyens, de méthodologie, voire de goût pour la fonction commerciale, beaucoup de dirigeants de PME ne mènent pas d'actions commerciales fortes, suivies et contrôlées et pourtant...

Prospecter aujourd'hui, c'est assurer les ventes de demain et donc l'avenir de l'entreprise !

YBO DEVELOPPEMENT
Yves BOUGET

Adresse : 4 Rue Jean Cayla
Code Postal : 49100
Ville : ANGERS

Portable : 06 18 02 87 12

Fax : 02 72 68 98 95

yves.bouget@prospactive.com

www.prospactive.com

Mardi 17 Juin 2008 à 8h15 au Salon « 31 Rue Thiers »

31 rue Thiers - ANGERS

Programme

8h15

Accueil des participants et café

8h30 - 10h00

Intervention de M. **Frédéric LIOTARD**, dirigeant du réseau Prospactive, et de M. **Yves BOUGET**, correspondant du réseau sur le Maine-et-Loire ; sur le thème « Comment programmer sa réussite commerciale ? ».

Témoignages et échanges avec les participants



Merci de répondre à l'aide du coupon ci-dessous

Coupon-réponse

Société _____

Nom _____

Prénom _____

Adresse _____

Tél. _____

Fax _____

E-mail _____

A renvoyer à **PROSPACTIVE :**

Par courrier : Yves BOUGET

4 Rue Jean Cayla

49100 ANGERS

Port. : 06 18 02 87 12

@: yves.bouget@prospactive.com

Par fax :

02 72 68 98 95

OUI

je souhaite participer à la rencontre Prospactive le **Mardi 17 juin 2008** au Salon « 31 Rue Thiers » à ANGERS

Je serai accompagné(e) de _____ personne(s)

NON

je ne peux pas y participer, mais je souhaite :

Un rendez-vous personnalisé Un compte-rendu
 Être informé(e) de la prochaine rencontre